

10 Algemene Ledenvergadering (ALV)

Probeer tijdens de ALV leden te overtuigen van het belang van padel. Een presentatie waarin alle voors en tegens aan bod komen is van belang. Bereid je voor op vragen als contributieverhoging, andere sfeer, of investeringsvragen. Geef ervaringscijfers van andere clubs, of vraag een gastspreker van een andere club, deze kan objectief over padel vertellen.

11 Realisatie

Als alle voorgaande stappen goed doorlopen zijn volgt de realisatie. Houd ongeveer 6 tot 8 weken aan voordat de banen aangelegd zijn, uiteraard afhankelijk van het jaargetijde en het weer. Zorg voor goede begeleiding en controle tijdens het gehele proces. Steeds meer KNLTB tennistrainers willen padellessen verzorgen. Speciaal voor tenniseraren heeft de KNLTB een opleiding padel ontwikkeld gericht op de beginnende en gevorderde padelspeler. Zorg dat de trainer op jouw club deze opleiding gaat volgen.

12 Promotie onder leden

Het is belangrijk dat je padel promoot onder de leden, je wilt immers dat er veel gebruik gemaakt gaat worden van de baan/banen. Dit is het perfecte moment om alvast leuke padelactiviteiten voor te bereiden, zodat na de feestelijke opening zoveel mogelijk leden op een laagdrempelige manier kennis kunnen maken met padel. Communiceer deze activiteiten via posters en de website om leden enthousiast te maken om deel te nemen aan deze activiteiten.

13 Feestelijke opening

Als de padelbaan eenmaal ligt, maak je van de opening natuurlijk een groot feest! Trommel alle leden op, maar nodig ook omliggende verenigingen uit. Laat een demonstratiewedstrijd spelen, die laat zien hoe spectaculair de sport is. Regel een speaker die uitleg geeft. Eventueel kun je de wethouder het spreekwoordelijke lintje laten doorknippen. Denk ook aan de pers (plaatselijk, regionaal), maar vergeet ook de eigen website of Facebookpagina niet. Het kan slim zijn om een invitatietoernooi hieraan te koppelen. De KNLTB kan je hierbij ondersteunen. Een eerste stap naar nieuwe leden!

14 Padelcommissie

Nu de banen in gebruik genomen zijn, zorg je dat jouw club een padelcommissie optuigt. Zij dienen na te denken over verdere interne clinics, trainingen, een toss-avond, sponsors, noem maar op. Padel dient blijvend onder de aandacht gebracht te worden bij de leden, maar verspreid het ook breder zodat zoveel mogelijk mensen enthousiast gemaakt worden voor de sport. Bij veel verenigingen zien we dat de jongeren zich in deze commissies storten.



15 Benut je KNLTB-lidmaatschap

Eenmaal een beetje op stoom kun je de voordelen van het KNLTB-lidmaatschap ten volle benutten. Doe mee aan de padelcompetitie, werk aan je padelrating en meet je met andere verenigingen. Gebruik toernooi.nl voor je externe toernooi. Je kunt ook het ahangbord gebruiken voor de padelbanen. Voor padelrackets kun je eens kijken op TennisDirect. Vergeet je niet aan te melden voor de nieuwsbrief padel, waar je van het laatste padelnieuws op de hoogte gehouden wordt.

Padel versterkt de tennisvereniging!

Oók op padel biedt de KNLTB elke vereniging het volledige pakket aan ondersteuning: accommodatieadvies, juridische ondersteuning, ondersteuning bij de opening en het goed uitrollen van padel in de vereniging. De KNLTB organiseert competities en de toernooikalender. De KNLTB biedt een opleiding aan tot Padel Instructeur-3. Dit is de enige opleiding tot Padel instructeur in Nederland die is aangesloten bij de Kwalificatie Structuur Sport van NOC*NSF en van het European Qualification Framework van sportopleidingen.

www.centrecourt.nl/padel

Vragen?

Mail naar padel@knltb.nl



www.knltb.nl

Stap voor stap Padel



Is jouw vereniging al bekend met padel?

Verenigingen zijn op zoek naar nieuwe activiteiten voor meer 'reuring' op de club om aantrekkelijk te zijn en blijven voor leden en om weer nieuwe leden aan te trekken. Er is bij tennisers steeds meer behoefte aan variatie en keuzevrijheid. Dat kunnen andere competitievormen of gezelligheidstoernooien zijn, maar ook een variatie zoals padel.

Padel is een dynamisch en laagdrempelige sport, een sociale sport die past bij de tennisclubs. Het is daarmee een aantrekkelijke aanvulling op het tennisaanbod voor huidige leden van tennisclubs, het trekt bovendien een nieuwe doelgroep aan en brengt dus potentiële nieuwe leden naar de club. Het draagt bij aan de continuïteit van de verenigingen en helpt ze relevant te blijven als vereniging. Zo kunnen clubs twee sporten voor een prijs aanbieden.

Hieronder zetten we in een stappenplan uiteen hoe je het best te werk kunt gaan als je op jouw vereniging padel wilt gaan aanbieden.

1 Wat is padel?

Padel is een racketsport met veel kenmerken van squash en tennis. Deze combinatie staat garant voor snelle en spannende rally's. Doordat je tegen en via de wand kunt spelen krijg je een extra element in het spel. De sport is erg laagdrempelig en in Spanje de tweede sport van het land. Sinds 2015 is ook in Nederland het padelvirus toegeslagen en groeit de sport explosief. Uit het onderzoek van het Mulier Instituut blijkt ook dat padel de sport is die de komende jaren het meest gaat doorgroeien.

2 Wat kost padel?

Voor het spelen van padel hebben leden alleen een ander racket nodig. Kleding en schoeisel zijn voor tennis en padel hetzelfde. Een padelracket kost ongeveer net zoveel als een tennisracket.

Voor de vereniging zijn er de aanlegkosten voor de padelkooi. Momenteel is een originele padelkooi voor ongeveer 40.000-45.000 euro (volledig nieuwe aanleg) te plaatsen, met de juiste fundering, ondergrond en led-verlichting. Het advies is een harde fundering aan te leggen met daar bovenop de kunstgras padelmat. De meeste verenigingen plaatsen meteen twee kooien, wat veel handiger is bij het spelen van competitie of toernooien.

3 Waarom padel bij mijn vereniging?

Padel biedt nieuwe kansen voor verenigingen; de dynamiek en sportieve spanning van padel maken de sport een aantrekkelijke aanvulling op het tennisaanbod voor huidige leden en trekken bovendien een nieuwe doelgroep en dus potentiële nieuwe leden naar de club. En omdat padel gemakkelijk te leren is voor zowel jong als oud, is de sport een laagdrempelige manier om kennis te maken met de vereniging. Dit blijkt al in de praktijk bij de huidige verenigingen met padelbanen. Deze verenigingen met padel laten stijgende ledenaantallen zien. Dit betekent een stevigere financiële positie en een lagere contributie.

4 Peil de interesse

Heeft jouw vereniging interesse in padel? Formeer een eerste groep die het draagvlak en de haalbaarheid voor padel op de club gaat onderzoeken. Zorg wel voor bestuurlijke inbedding. Dus: laat een bestuurslid meedoen, of zorg dat je kunt rapporteren in het bestuur. Nog mooier: zorg dat je een budget(je) ter beschikking krijgt. Zorg er ook voor dat de leden al worden betrokken in het proces van interesse tot de uiteindelijke aanleg van padelbanen. Maak ze enthousiast en laat ze dit ook verspreiden richting anderen.

5 Ga op onderzoek uit

Vraag advies aan je accountmanager van de KNLTB of struin het internet af. Er staan filmpjes van ongelooflijk mooie rally's online. Ook kun je kijken op de websites van een van de clubs die al padel hebben (zie de verenigingszoeker van de KNLTB). Breng vooral ook een bezoek aan een vereniging in de buurt met padelbanen en vraag om advies. Alle KNLTB-verenigingen zijn graag bereid elkaar te helpen. Zeker ook met betrekking tot padel. Samen maken we de sport groter en onze verenigingen sterker. Voor meer informatie van verenigingen die al met succes padel aan hun sportaanbod toegevoegd hebben, kun je ook contact opnemen met de padelambassadeurs zie hiervoor centrecourt.nl/padel.

6 Werk een eerste concept-plan uit

Beschrijf je bevindingen in een concept-plan. Vraag voor het plan bestuurlijke goedkeuring. Belangrijk daarin is een tijdlijn. Bij andere verenigingen is gebleken dat binnen een jaar concreteringsmogelijkheid is. Denk verder aan een businessplan, de financiële consequenties. En uiteraard zal de ALV in meerderheid moeten besluiten over zo'n plan.

7 Offertes aanvragen

Vraag offertes voor de bouw van de baan aan maar lees eerst het accommodatie-advies document op centrecourt.nl/padel goed door. Bij de KNLTB kun je vervolgens informeren naar gerenommeerde padelbaanbouwers. Uiteraard vraag je een aantal verschillende offertes aan, zodat



je kunt vergelijken. Denk naast de technische specificaties ook na over andere zaken als: verlichting, uitloop en of je wil dat de leverancier een rol gaat spelen in de activatie van padel op je vereniging. Vraag ook om referenties bij leveranciers en informeer bij andere verenigingen naar hun ervaringen.

8 Stel een businessplan op

Mede aan de hand van de offertes stel je het businessplan op. Je hebt nu in ieder geval een goede raming van de kosten. Maar hoe gaat jouw club dat betalen? Zijn er reserves? Is er een subsidiemogelijkheid? Kunnen de banen verhuurd worden? Een interessante, tegenwoordig veel gebruikte methode is crowdfunding. Particulieren of bedrijven die geld lenen tegen een bepaald rentepercentage. Interessant, omdat best veel gemeentes garant willen staan. Zij calculeren ook in dat er door de aanleg van de padelbanen ledengroei zal komen. Met andere woorden, dat de investering van de banen terugkomt.

9 Activeer je club voor padel

Een goede methode om je vereniging padelminded te maken, is om een bepaalde groep (het liefst een doorsneegroep van de vereniging) een padelclinic te laten volgen. Informeer bij je accountmanager naar de mogelijkheden. In ongeveer twee uur heb je het spelletje inclusief de regels onder de knie. Nagenoeg elke tennisser is dan enthousiast. Zij worden natuurlijk de ambassadeurs die op de ALV de doorslag moeten geven als de vraag wordt gesteld: 'is het een leuk spelletje?' Aan zo'n clinic zijn wel kosten verbonden, maar zie dit als investering. Zo zullen in de regel de banen moeten worden gehuurd, alsmede de rackets. Ook aan de instructie zijn uiteraard kosten verbonden.

Zorg ervoor dat padel op de website van je vereniging staat, betrek je leden bij alle facetten van het proces en belicht de mooie kanten van de sport. Ook een nieuwsbrief kun je hiervoor gebruiken of houd een inloopavond / informatieavond om vragen over padel te beantwoorden. Door de leden van jouw vereniging zo goed mogelijk te informeren over padel, kunnen zij op de ALV een weloverwogen keuze maken.